

PAG: _	_ de
CASO	Nº:

1 Compañía: (Nombre completo, planta, división y dirección)
2 Equipo de trabajo. (Nombre completo, departamento y teléfono de contacto)
3 Problema a resolver: (Título)3.1 Descripción: (Descripción del problema)
3.2 Objetivo: (Indicar objetivo a alcanzar)
4 Situación inicial
5 Coste total del estudio (Maquinaria, hombres, desperdicios)
6 Tiempo: (En horas/hombre utilizado)
7 Mejora conseguida: (Resumen de lo conseguido una vez. terminado el estudio e implantadas las acciones necesarias)



PÁG: de	
CASO Nº:	

		,		
DOCUM	IFNTA <i>(</i>	JION D	FI PRO	റ്റട്ടെറ

ETAPA I

Paso 1: ELEGIR EL PROBLEMA.

(Descripción del problema elegido. Herramientas utilizadas para su elección.)

Verificar las siguientes cuestiones:

1.	¿La resolución del problema produce una mejora?	SI	NO
2.	¿El problema puede ser resuelto por el equipo?	SI	NO
3.	¿Somos el único equipo resolviendo el problema?	SI	NO
4.	¿Tiene solución el problema?	SI	NO

(Las respuestas deben ser todas afirmativas)

Paso 2: IDENTIFICAR LOS SÍNTOMAS

(Listar todos los síntomas: Hechos y opiniones)

Paso 3: JUSTIFICAR LOS SÍNTOMAS DEL PROBLEMA

(Aportar datos reales que justifiquen los síntomas del problema)

Paso 4: CLASIFICAR LOS SÍNTOMAS DEL PROBLEMA

La lista de síntomas se clasifica separando los hechos (síntomas concretos) las opiniones (síntomas abstractos)

de



PÁG: de	
CASO Nº:	

Paso	5: DEFINIR EL PROBLEMA (Definir el problema describiendo efectos y no causas) QUÉ:
	DÓNDE:
	CUÁNDO:
	CUÁNTO:
ETAP	PA II
Paso	6: IDENTIFICAR LAS CAUSAS DEL PROBLEMA (Aportar todas las causas potenciales)
Paso	7: COMPROBAR LAS POSIBLES CAUSAS DEL PROBLEMA (Verificar utilizando alguna de las 7'H: Pareto, histograma, dispersión, causa/efecto, Hojas de verificación, gráficos de control, diagrama de flujo, las posibles causas. Hay que verificar que las causas existen cuando existe el problema y que no existen cuando no existe el problema)



PÁG: de	
CASO Nº:	

PASO 8:	(Aislar todas a		LEMA ue enfrentadas a l explican cada uno		
ETAPA II					
Paso 9:	_		S QUE ELIMINAN les que corrijan el	_	EMA
Paso 10:	_	·	VENTAJAS Y CO	NSECUEN	CIAS DE CADA
		N CORRECTOR		anda, Vanta	io dogventojeo
		la con las accione lificultad, costes y	es posibles, analiza beneficios)	ando: venta	ija, desventajas,
ETAPA I	V				
Paso 11:	ELEGIR LA S (Elegir la soluc	OLUCIÓN ción o soluciones	más viables)		
	1 ^a				
	2ª				
	3a -				



PÁG: de	
CASO Nº:	

PASO 12: ESTABLECER UN PLAN DE ACCIÓN PARA IMPLANTAR LA SOLUCIÓN

(Hacer un planning detallado que refleje entre otros: Tareas y su secuencia, fechas de inicio y terminación y personas responsables de su realización)

PASO 13: DEFINIR LOS CONTROLES A REALIZAR DURANTE LA PUESTA EN PRÁCTICA DE LA SOLUCIÓN

(Incluirlo dentro del planning)

PASO 14: ACEPTAR LA SOLUCIÓN

(Preparar una presentación de todo el proceso seguido)

ADJUNTARLA AQUÍ.

ETAPA V

PASO 15: EVALUAR LOS RESULTADOS

(Partiendo de los datos de la situación inicial valorar económicamente los resultados obtenidos)

PASO 16: ESTANDARIZAR LA SOLUCIÓN

CUANDO LAS CONCLUSIONES DE LA EVALUACIÓN INDIQUEN QUE LA SOLUCIÓN SE HA ELIMINADO O REDUCIDO EN GRAN PARTE LA CAUSA DEL PROBLEMA Y QUE NO HA QUEDADO NINGUNA PARTE GRAVE POR RESOLVER, SE PARARÁ A ESTANDARIZARLO, CONVIRTIENDO LA SOLUCIÓN EN UNA FORMA DE ACTUACIÓN OBLIGADA.

PARA LA ESTANDARIZACIÓN SEGUIR LOS CAUCES HABITUALES DE LA COMPAÑÍA.